

Direct Mail: Instant Advantage

Geniet onmiddellijk van de voordeligste tarieven zonder afrekening op het einde van uw contract!

Weet u welk volume Direct Mail-zendingen u tijdens de komende 12 maanden zult afgeven en wenst u meteen van het meest gunstige tarief te genieten? Dan past de tariefformule Instant Advantage perfect bij u.

Onze oplossing

Met de tariefformule Instant Advantage geniet u van:

- een **vaste** en **definitieve** prijs per zending;
- **geen afrekening** op het einde van het contractjaar;
- de mogelijkheid om **de facturatie** van het vaste maandbedrag over verschillende administratieve eenheden **te spreiden**¹;
- het **voordeligste tarief** voor uw Direct Mail-zendingen.

Concreet

- U **bepaalt vooraf het aantal zendingen** dat u de volgende 12 maanden zult afgeven en bepaalt zo uw **Direct Mail-netto jaarbudget**.
- U kiest voor een **trimesterieel herzienbare formule** en betaalt het maandelijks equivalente vaste bedrag.
- Bij dat maandbedrag hoort een **vaste korting per zending** (kolom C) waarmee u een vaste eenheidsprijs per zending kunt berekenen.
- Deze eenheidsprijs wordt u **aangerekend voor elke zending** die u tijdens uw contractlooptijd afgeeft.

Formules Direct Mail	A Rentabiliteitsdrempel in € (Vanaf € ...) (Netto jaarbudget ³ = Netto omzet)	B Vast bedrag in € (Maandbasis)	C Vaste korting
1	€ 69.355	€ 174	3,00 %
2	€ 293.879	€ 908	6,00 %
3	€ 1.128.005	€ 1.848	7,00 %
4	€ 3.384.015	€ 4.669	8,00 %

¹ Als u hiervoor kiest, geeft u de bijhorende referenties op in uw contract op voorwaarde dat deze eenheden zijn opgenomen als toegelaten toetredende afzenders in het contract.

² Het vaste maandbedrag en de korting per zending kunnen na elk kwartaal aangepast worden.

³ Netto jaarbudget = aantal zendingen x [basistarief - operationele tariefverminderingen].

Wilt u graag meer informatie? Contacteer uw bpost Account Manager
Service Centre : 📞 02 201 11 11 @ service.centre@bpost.be 🌐 www.bpost.be